

CLASSE EXPORT

n° 160

Mars 2007

ISSN 1254-17-37 / 6,00 €

Votre outil de développement à l'international

**Hong
Kong**

dossier

porte d'entrée
de la Chine du Sud

Transport et Logistique
les nouveaux
marchés



- **BIOVISION** les sciences de la VIE en débat
- **TUNISIE** le marché du BÂTIMENT se porte bien
- **DOUANE** en route vers la DÉMATÉRIALISATION
- **INNOVATION** les Science Centers en CHINE et aux U.S.A.

La Pennsylvanie
déroule le tapis rouge

Hong Kong : une plateforme idéale pour investir en Chine



Eric Jean Thomas, cofondateur du cabinet Thomas Mayer & Associés



“ En raison de ses relations privilégiées avec la Chine Continentale, la Région Administrative Spéciale (RAS) de Hong Kong a négocié des accords spécifiques avec celle-ci. Les Trade Processing Agreements et les accords CEPA permettent aux entreprises de Hong Kong d'établir des relations commerciales en Chine à des conditions particulièrement privilégiées ».

La simplicité du droit hongkongais des sociétés facilite grandement la mise en place d'investissement à destination de la Chine. « Mais il y a bien d'autres éléments qui justifient qu'un projet d'investissement à destination de la République Populaire de Chine, soit basé à Hong Kong » explique Eric Jean Thomas, cofondateur du cabinet Thomas Mayer & Associés et avocat-conseil auprès du consulat général de France à Hong Kong.

Le "Trade Processing Agreement"

Peu de gens savent que sur un total d'exportation de Hong Kong vers la Chine de 5,3 milliards de US\$, 1,6 milliard correspondent à des biens qui sont effectivement consommés en Chine, tandis que le solde, soit 3,7 milliards de US\$, retourne à Hong Kong dans le cadre du processus de fabrication connu sous le nom de Trade Processing. Ce procédé repose sur un contrat signé entre une société de Hong Kong et une société chinoise aux termes duquel la société de Hong Kong fournit les matériaux et les machines nécessaires à une production réalisée

par cette société chinoise. L'ensemble des produits ainsi fabriqués en Chine, est réexporté à l'étranger. En règle générale, l'équipement qui est nécessaire à la fabrication est également fourni par la partie hongkongaise.

Celle-ci reste propriétaire des machines fournies ainsi que de l'ensemble des matériaux et produits nécessaires à la production. La société productrice en Chine sera rémunérée soit sur la base d'un prix convenu pour chaque unité de produits manufacturés, soit en gardant une partie de sa production.

Ce système présente de multiples avantages pour l'investisseur.

L'exportation de Hong Kong vers la Chine des machines, équipements et matériaux nécessaires à la production n'est soumise à aucune taxe, ni aucun impôt. Il en va de même pour la réexportation de la production finale qui s'effectue libre de tous droits.

Au-delà de l'attractivité fiscale, le fait que l'exportateur demeure propriétaire des biens et d'équipements et des matériaux permet d'éviter les conflits tant avec l'administration chinoise qu'avec le producteur chinois. Enfin, ce système permet à l'investisseur de réaliser une produc-

You **EXHIBIT**,
WE WILL DO THE REST!



EXPOSEZ,
NOUS FAISONS LE RESTE!

N°1 FRENCH EXHIBITION FREIGHT-FORWARDER

TRANSPORT - CUSTOMS - LIFTING FOR EXHIBITIONS • TRANSPORT - DOUANE - MANUTENTION POUR LES EXPOSITIONS
DOMESTIC & INTERNATIONAL TRADE SHOWS IN FRANCE • FOIRES & SALONS INTERNATIONAUX EN FRANCE

PARIS (Porte de Versailles)
Tél. : 01 57 25 18 09/48/88
Fax : 01 45 30 28 81
Email : paris@clamageran.com

MONTPELLIER - MARSEILLE
Tél. : 04 66 81 48 35
Fax : 04 66 81 40 94
Email : France_Sud@clamageran.fr

LE BOURGET AÉROPORT
Tél. : 01 48 63 32 47/33 34
Fax : 01 48 63 32 38
Email : villepinte@clamageran.com

PARIS-NORD (Villepinte)
Tél. : 01 48 63 32 47/33 71
Fax : 01 48 63 32 38
Email : villepinte@clamageran.com

LYON EUREXPO
Tél. : 04 78 90 06 00
Fax : 04 78 90 51 61
Email : lyon@clamageran.com

**PCP - Palais des Congrès de Paris
CNIT & Expositions dans Paris**
Tél. : 01 57 25 18 09/48/88
Fax : 01 45 30 28 81
Email : paris@clamageran.com

OVERSEAS EXHIBITIONS • SALONS & EXPOSITIONS à l'Etranger

PLEASE CONTACT US - MERCI DE NOUS CONTACTER

Lucien LAWSON : tél. : (+33) 01 48 63 32 35 - fax : (+33) 01 48 63 23 05 - email : l.lawson@clamageran.fr
Chantal DUPONT : tél. : (+33) 01 48 63 32 49 - fax : (+33) 01 48 63 23 05 - email : c.dupont@clamageran.fr
Rachid BENSABER : tél. : (+33) 01 48 63 32 20 - fax : (+33) 01 48 63 23 05 - email : r.bensaber@clamageran.fr
Laurent LABARRERE : tél. : (+33) 01 48 63 33 53 - fax : (+33) 01 48 63 23 05 - email : l.labarrere@clamageran.fr

 FORWARDING AGENT	 LABOUR & CRANAGE	 CUSTOMS BROKER
 UNPACKING & REPACKING	 STORAGE	 ON-SITE ASSISTANCE